



توافق نامه همکاری تجاری

ماده ۱- طرفین توافق نامه

با توجه به وجود ظرفیت های موجود در طرف دوم برای فروش محصولات تولیدی در شرکت های تابعه هلدینگ مواد مهندسی مکرر، این توافق نامه با رعایت مفاد و شرایط زیر، بین طرفین منعقد می گردد.

۱. شرکت مواد مهندسی مکرر (سهامی خاص) به شماره ثبت ۱۱۲۱۸۰ به نشانی تهران- خیابان سید جمال الدین اسد آبادی، خیابان بهمن بیگی (شصت و چهارم) پلاک ۲۳، تلفن ۰۲۱۸۸۶۰۱۶۹۰ به نمایندگی جناب آقای محسن گل پور به عنوان مدیر عامل که از این پس در این توافق نامه «طرف اول» نامیده می شود.

۲. شرکت رنگ و رزین مکرر (سهامی خاص) به شماره ثبت ۶۵۴۹۲۰- شناسه ملی ۱۴۶۱۹۸۸۸ به نشانی خیابان سید جمال الدین اسد آبادی، خیابان نظامی گنجوی، بلوار دوستان، خیابان ۵۹، پلاک ۹، به نمایندگی جناب آقای فرامرز طواف به عنوان مدیر عامل و حمید رضا شبانی به عنوان نایب رئیس هیات مدیره که از این پس در این توافق نامه «طرف دوم» نامیده می شود.

ماده ۲- موضوع توافق نامه

فروش محصولات تولیدی طرف اول و انجام خدمات مرتبط با آن توسط طرف دوم.
تبصره ۱- شرط لازم برای اجرای مفاد این توافق نامه، فروش محصولات تولیدی مطابق با ضوابط و آیین نامه های ابلاغی از طرف اول اعم از آیین نامه رفتار حرفه ای، آیین نامه مدیریت ریسک و آیین نامه تعیین رتبه اعتباری مشتریان می باشد.

ماده ۳- مدت توافق نامه

مدت اعتبار این توافق نامه از تاریخ امضاء و مبادله آن تا تاریخ ۱۴۰۴/۱۲/۲۸ می باشد و صرفاً با رضایت کتبی و صریح طرفین، قابل تمدید است.

ماده ۴- حق الزحمه و نحوه پرداخت

۴-۱- حق الزحمه طرف دوم به ازای فروش محصولات، معادل ۷ درصد از قیمت فروش ناخالص (فروش قبل از احتساب ارزش افزوده) در هر فاکتور فروش می باشد.

۴-۲- مبلغ فاکتور فروش صادره از طرف اول به عنوان فروشنده محصول برای طرف دوم به عنوان خریدار محصول، معادل ۹۳ درصد قیمت فروش ناخالص (فروش قبل از احتساب ارزش افزوده) هر فاکتور یا پیش فاکتور صادره برای مشتری نهایی می باشد.

۴-۳- چنانچه سهم طرف اول از وجه نقد حاصل از فروش نقدی محصول پس از گذشت ۷ روز کاری وصول نگردد، جریمه دیرکرد به شرح زیر محاسبه می گردد:

{ مانده تأدیه نشده * ۰.۱٪ * تعداد روزهای سپری شده برای تسویه وجه }

تبصره ۲- منظور از قیمت فروش ناخالص نقدی، مبلغ فروشی است که طی حداکثر ۷ روز کاری به صورت نقدی وصول می گردد. پیش فروش محصولات نیز به منزله فروش نقدی محسوب می شود.



۴-۴- جریمه دیر کرد محاسبه شده در بند ۳-۴ این توافق نامه در فاکتورهای فروش آتی فی مابین لحاظ می گردد.

ماده ۵- شرایط اجرای توافق نامه

۵-۱- هزینه های حمل، جابجایی، بیمه و سایر هزینه های مرتبط با محصول تولید شده از درب کارخانه تا درب کارخانه مشتری بر عهده مشتری می باشد. چنانچه طرف دوم هزینه حمل را در فاکتور فروش در قالب افزایش قیمت محصول از مشتری دریافت نماید، طرف اول ۹۳ درصد هزینه مذکور را طبق اسناد مثبت به طرف دوم پرداخت خواهد نمود، که در فاکتورهای آتی اعمال می گردد.

۵-۲- طرف دوم بعد از ارسال پیش فاکتور فروش برای مشتری و اخذ تأییدیه مشتری، پیش فاکتور را تأیید نموده و برای طرف اول ارسال می کند. ۹۳ درصد قیمت مندرج در پیش فاکتور بدون احتساب مالیات بر ارزش افزوده مبنای تعیین قیمت فروش برای صدور فاکتور توسط طرف اول به نام طرف دوم می باشد.

۵-۳- طرف دوم موظف است تا بلافاصله پس از ۷ روز کاری از تاریخ وصول مبلغ از سوی مشتری نسبت به پرداخت وجه فاکتور طرف اول اقدام نماید.

۵-۴- مبنای اجرای ماده ۴ این قرارداد بر اساس انجام فروش نقدی خواهد بود. چنانچه طرف دوم اقدام به فروش محصول به صورت اعتباری نماید، فاکتور فروش صادره از طرف اول برای طرف دوم معادل ۹۳ درصد مبلغ فروش پس از احتساب هرگونه کارمزد مرتبط با اعطای اعتبار (مبلغ فروش به مشتری) خواهد بود. اعتبار هر مشتری بر اساس دستورالعمل اعتبارسنجی مشتریان محاسبه و مبنای عمل قرار خواهد گرفت. در این حالت، طرف دوم موظف است حداکثر ظرف مدت چهار (۴) روز کاری پس از تاریخ سررسید توافق شده با مشتری، نسبت به تحویل چک معادل مبلغ فاکتور صادره به طرف اول اقدام نماید.

ماده ۶- تعهدات طرف اول

۶-۱- تأمین مواد اولیه مورد نیاز جهت تولید طبق برنامه زمانبندی توافقی.

۶-۲- تولید محصول منطبق با مجوزهای بهداشتی، زیست محیطی و قانونی مرتبط.

۶-۳- تولید محصول با کیفیت مطابق با مشخصات فنی، الزامات کیفی، به نحوی که قابلیت رقابت در بازار را داشته باشند.

۶-۴- مادامی که به هر دلیلی طرف دوم قادر به اخذ اسناد دریافتی از مشتریان نهایی نباشد، قبل از صدور فاکتور نهایی فروش می بایست این موضوع را به طرف اول اعلام نموده و طرف اول متعهد است نسبت به فروش محصول به مشتری نهایی به نام خود اقدام نماید. در اینصورت هفت درصد مبلغ فروش به عنوان حق فروش طرف دوم به حساب وی منظور خواهد شد، که در فاکتورهای آتی اعمال می گردد.

۶-۵- چنانچه طرف دوم در چرخه عملیات تجاری خود نیاز به تأمین وجه نقد به عنوان سرمایه در گردش و یا پرداخت دیون سررسید شده نمود، طرف اول متعهد است نسبت به انجام این مهم با ملحوظ نمودن کارمزد این تأمین مالی به شرح زیر اقدام نماید.

{ مبلغ تأمین شده * ۰.۱۳٪ * تعداد روزهای سپری شده برای تسویه وجه }

۶-۶- کارمزد محاسبه شده در بند ۵-۶ این توافق نامه در فاکتورهای فروش آتی فی مابین لحاظ می گردد.



ماده ۷- تعهدات طرف دوم

۷-۱- انجام هماهنگی های لازم برای حمل محصولات خریداری شده برای مشتری در کوتاه ترین زمان ممکنه با رعایت استانداردهای مربوطه

۷-۲- انجام فروش و تحویل محصولات به مشتریان شامل کلیه ی هزینه های مستقیم و غیر مستقیم فروش، تبلیغات، برگزاری نمایشگاه های داخلی و خارجی، هزینه نمونه تولید شده و مأموریت های داخلی و خارجی به منظور شناسایی بازارهای جدید.

۷-۳- رعایت دقیق سیاست های ابلاغی فروش اعم از حاشیه سود، مبلغ و میزان دریافت تضامین لازم از مشتری و سایر موارد مرتبط از سوی طرف اول.

۷-۴- بررسی مستمر بازارهای هدف و ارسال درخواست تولید محصول منطبق با سفارش مشتری یا تقاضای بازار به طرف اول

۷-۵- ارسال نسخه فیزیکی یا الکترونیکی فاکتورهای فروش طرف دوم به طرف اول ظرف ۲ روز.

۷-۶- پرداخت کلیه کسورات قانونی اعم از بیمه، مالیات، عوارض، حقوق و دستمزد و مسئولیت های مشابه مطابق مقررات مربوطه.

۷-۷- ارائه گزارش دقیق ماهانه از میزان فروش، لیست مشتریان، تاریخ فروش و رسید بانکی وجه نقد دریافت شده به طرف اول.

۷-۸- حفظ محرمانگی اطلاعات فنی، تجاری این توافق نامه و عدم افشا آن به هیچ یک از مراجع نظارتی، بازرسی و قضایی حتی پس از اتمام همکاری بدون هماهنگی با طرف اول.

۷-۹- ممنوعیت در انتقال یا واگذاری موضوع توافق نامه به هریک از اشخاص حقیقی یا حقوقی ثالث.

ماده ۸- مالکیت معنوی و اسرار تجاری

کلیه حقوق فکری، فرمولاسیون، برند، طرح بسته بندی و مجوزها متعلق به طرف اول است و طرف دوم تحت هیچ شرایطی حق بهره برداری مستقل یا واگذاری آن را ندارد.

ماده ۹- محرمانگی و عدم رقابت

طرف دوم متعهد می شود اطلاعات فنی، تجاری و بازاریابی متعلق به طرف اول را محرمانه نگه دارد و تا یک سال پس از پایان توافق نامه اقدام به تولید یا فروش مشابه محصولات تحت این توافق نامه برای اشخاص ثالث نکند.

تبصره ۳- در صورت نقض این ماده طرف اول حق فسخ فوری و مطالبه خسارت را خواهد داشت.

ماده ۱۰- مالیات، عوارض و بیمه

۱۰-۱- کلیه مالیات ها، عوارض قانونی و کسورات مرتبط با فعالیت های طرف دوم بر عهده وی خواهد بود و طرف اول هیچ گونه مسئولیتی در این خصوص ندارد.

۱۰-۲- طرف دوم متعهد است کلیه پرسنل خود را مطابق قوانین کار و تأمین اجتماعی تحت پوشش بیمه تأمین اجتماعی قرار دهد و همچنین نسبت به اخذ و تمدید بیمه مسئولیت مدنی مدیران و بیمه حوادث پرسنل در طول مدت قرارداد اقدام نماید. بدیهی است کلیه مسئولیت های ناشی از قصور یا کوتاهی در انجام تعهدات بیمه ای بر عهده طرف دوم خواهد بود.

تبصره ۴- در صورت تخلف از مفاد فوق، طرف اول مجاز به مطالبه خسارت، قطع همکاری و فسخ فوری توافق نامه خواهد بود.



ماده ۱۱- فسخ توافق نامه

در صورت تخلف طرف دوم از مفاد توافق نامه یا ایجاد خسارت مادی یا معنوی به طرف اول، طرف اول حق دارد بدون نیاز به اخطار ثانویه و صرفاً با اعلام کتبی، توافق نامه را به صورت یک طرفه فسخ و کلیه خسارات وارده را مطالبه نماید.
تبصره ۵- در صورت بروز قوه قاهره (فورس ماژور) توافق نامه موقتاً تعلیق می گردد.

ماده ۱۲- حل اختلاف

اختلافات ابتدا از طریق مذاکره ظرف ۱۵ روز حل و فصل می شود. در صورت عدم توافق، داوری یک نفره به انتخاب طرف اول انجام خواهد شد و در صورت عدم اختلاف، مرجع رسیدگی دادگاه های تهران (محل دفتر مرکزی کارفرما) خواهد بود.

ماده ۱۳- سایر شرایط

هرگونه اصلاح یا الحاق این توافق نامه صرفاً با توافق کتبی طرفین معتبر است.

ماده ۱۴- نسخ توافق نامه

این توافق نامه در ۲ نسخه و ۱۴ ماده و ۵ تبصره با اعتبار یکسان تهیه و به امضای طرفین رسیده است.

امضا و مهر طرف دوم

فرامرز طواف
مدیر عامل و عضو هیات مدیره
حمید رضا شبانی
نایب رئیس هیات مدیره

امضا و مهر طرف اول

محسن گل پور
مدیر عامل و عضو هیات مدیره



خزانه